

Tarifação de Trump

BRASILEIROS QUE PRESTAM SERVIÇOS COMO PJ PARA EMPRESAS DOS EUA DEVEM SE PREOCUPAR?

Especialista explica impactos e dá dicas práticas para quem trabalha remotamente para fora do país

DA REDAÇÃO

A recente decisão dos Estados Unidos de impor tarifas de até 50% sobre produtos brasileiros gerou incerteza no mercado e levantou dúvidas entre os profissionais que prestam serviços como pessoa jurídica (PJ) para empresas americanas. Afinal, o “tarifaço” impacta também quem trabalha remotamente?

Se você é brasileiro e atua do Brasil para uma empresa norte-americana, o impacto direto é limitado. As novas

tarifas se aplicam a produtos físicos, não a serviços digitais, que continuam isentos. No entanto, o cenário pode mudar se a empresa contratante tiver operações ou custos no Brasil.

“Empresas que enfrentam aumento de despesas com importações podem rever orçamentos e contratos, inclusive os com prestadores de serviço”, ressalta Eduardo Garay, CEO de uma plataforma de câmbio especializada em profissionais que recebem do exterior.

DÓLAR EM ALTA: UMA POSSÍVEL VANTAGEM NO CURTO PRAZO

Com o anúncio das tarifas, o dólar registrou alta imediata. Para quem recebe em moeda estrangeira, isso pode representar um ganho inesperado no poder de compra. Mas é preciso ficar atento: a volatilidade da moeda exige estratégia. “Em dias mais instáveis, a diferença entre o melhor e o pior momento de conversão pode passar de R\$ 0,10 por dólar. Em uma remessa de US\$ 5.000, isso pode significar R\$ 500 a mais ou a menos no bolso”, afirma Garay.

O QUE FAZER AGORA?

A dica do especialista é adotar uma postura estratégica e preventiva. VEJA ALGUMAS ORIENTAÇÕES:

FALE COM A EMPRESA CONTRATANTE

Busque entender se há mudanças previstas que possam impactar suas atividades ou o contrato firmado. Alterações na estrutura, metas ou orçamento podem gerar reflexos diretos no seu trabalho. Antecipar essas informações permite ajustar prazos, alinhar expectativas, garantir segurança jurídica e manter o bom andamento da parceria. Uma comunicação clara e proativa é essencial para evitar surpresas e preservar a relação profissional.

MONITORE O CÂMBIO COM FREQUÊNCIA

Utilize plataformas que oferecem liberdade para escolher o melhor momento de conversão. Oscilações na taxa podem impactar significativamente os custos de operações internacionais. Com ferramentas certas, você acompanha variações em tempo real, define alertas personalizados e garante decisões mais estratégicas e econômicas.



INCLUA CLÁUSULAS DE PROTEÇÃO NO CONTRATO

Faça isso especialmente em negociações internacionais ou de longo prazo. Oscilações cambiais, alterações políticas ou mudanças bruscas no cenário comercial podem afetar significativamente os custos e a viabilidade do acordo. Para reduzir riscos, adote mecanismos como travas de câmbio, reajustes automáticos, revisões periódicas e gatilhos contratuais. Esses dispositivos garantem maior previsibilidade, segurança jurídica e equilíbrio entre as partes.

FIQUE SEMPRE INFORMADO

Acompanhe as atualizações diplomáticas entre os países envolvidos e fique atento a possíveis desdobramentos nas relações comerciais. Mudanças políticas, tratados internacionais, sanções ou novos acordos podem impactar diretamente tarifas, prazos, exigências regulatórias e até a continuidade de contratos. Estar atualizado ajuda na tomada de decisões estratégicas e na antecipação de riscos.

Por ora, o cenário é de atenção, mas não de alarme. A exportação de serviços segue intacta, e profissionais brasileiros que atuam remotamente podem, inclusive, se beneficiar da alta cambial. Em tempos de incerteza, informação e planejamento continuam sendo os melhores aliados.



SKY-Consultoria em leilões

**COMPRA SEU IMÓVEL
COM PREÇOS ATÉ 50%
ABAIXO DO VALOR
DE MERCADO**

**ASSESSORAMENTO E ANÁLISE
DE DÍVIDAS PARA GARANTIR
SUA SEGURANÇA**

16 98177-8254

**RUA EDUARDO PRADO, 720.
VILA TIBÉRIO - RIBEIRÃO PRETO**



Consultoria em leilões